



MICRO SYSTEMATION

Micro Systemation AB
Råsundavägen 1
Box 3053
169 03 Solna, Sweden
Tel 08-739 02 70
Fax 08-730 01 70
www.msab.com

MICRO SYSTEMATION

innehåll

Nytta och användbarhet	3
Lösamhet idag	4
Ledande inom kommunikation	5
Viktig plats i mobil värld	6
Enkelt och säkert	7
Nära samarbete gör kunden nöjd	8
Just Connect!	9
Förvaltningsberättelse	10
Resultaträkning	12
Balansräkning	13
Kassaflödesanalys	15
Tilläggsupplysningar och noter	16
Revisionsberättelse	18
Styrelseinformation	19

Tex & projektledning: Ann-Kari Edenius/Eddan AB
Grafisk form: Lotta Petersson/Urax Reklam
Foto: Petter Karlberg & Åke Gunnarsson
Tryck: Lindblom & Co

Nytta och användbarhet

För Micro Systemation har 2002 varit ett år med stora förändringar. Ett gediget arbete med att anpassa företagets organisation till en lägre kostnadsnivå har genomförts. Micro Systemation har under året prioriterat marknadsbearbetning och fokuserar allt mer på företagssegmentet.

Micro Systemation har hävdat sig väl på en marknad med striktare fokus på direkt nytta och användbarhet. Genom kundanpassning av produkter och skräddarsydda lösningar skapar Micro Systemation värde för företag som behöver pålitliga system för mobil datakommunikation. Produkterna SoftGSM och SoftNET kommer här helt till sin rätt. Produkterna stöder de flesta operativsystem och många telefonmodeller vilket sänker kostnader för drift och underhåll. Detta har visat sig vara konkurrenskraftigt under 2002.



Några av de viktigaste händelserna 2002 redovisas här:

- Micro Systemation har genomfört det besparingsprogram som annonserades i slutet av 2001. Det innebär bland annat en minskad personalstyrka, lägre lokalkostnader och reducerade kostnader för underkonsulter. Totalt ger det en minskad kostnad på 800 tkr kronor i genomsnitt per månad.
- För femte året i rad deltog Micro Systemation i den stora teknik och IT-mässan CeBIT. SoftNET vann stor uppmärksamhet på mässan genom det enkla nätverksgränssnitt som strukturerar och formar alla tillgängliga modem och uppkopplingsätt.
- Joel Bollö tillträdde den 24 juni som VD för Micro Systemation. Joel Bollö har varit marknadschef för Micro Systemation sedan 1998. Tidigare VD Henrik Tjernberg övergick då som arbetande styrelseordförande.
- Den uppgraderade versionen SoftGSM NG (Next Generation) började levereras i september. SoftGSM NG erbjuder ökad funktionalitet, fler applikationer och fungerar med de vanligaste telefonerna på marknaden.
- Produktionen av mjukvaran i SoftGSM har tagits in i den egna verksamheten. Det sänker produktionskostnaden och ökar leveranssäkerheten.
- En nya produkt lanserades på den svenska marknaden under tredje kvartalet "SoftNET for GC75". Det är en smart "dialer" som är knuten till SonyEricssons GPRS/GSM-kort. Produkten är framtagen i samförstånd med SonyEricsson. Senare under året lanserades produkten på övriga marknader.
- SoftGSM NG certifierades i december av Microsoft®. Microsofts certifiering garanterar att produkterna fungerar problemfritt i Microsoft-miljön. En certifierad produkt fungerar inte bara tillsammans med Windows operativsystem. Det garanterar även en problemfri användning i kombination med alla andra produkter certifierade av Microsoft.
- En osäker fordran (0.5 Mkr) såldes under sista kvartalet.
- Förhandlingar avslutades med Aftenposten i Norge om leverans av en specialanpassad version av SoftNET i kombination med SoftGSM. Aftenposten skapar därmed ett enhetligt verktyg för de anställdas mobila kommunikation.



Lönsamhet idag

De som idag skapar riktiga affärer som genererar intäkter kommer att leva vidare. Micro Systemation har genomfört det smärtsamma arbetet med nedskärningar och besparingar. Idag skapar vi lönsamhet. I bolaget och åt våra kunder.



När vi granskar vår verksamhet är det tydligt att vi i hög grad utbildar i vad som krävs för att kunna vara helt mobil. Det är kunskapsinnehållet i Micro Systemations arbete som är vår kärnverksamhet. Kompetensen kommer till uttryck såväl i konsultverksamheten som i våra egenutvecklade produkter. Micro Systemation skapar verklig frihet i mobil datakommunikation.

Genom att utveckla och förädla produkter och tjänster inom mobil datakommunikation skapar vi lönsamhet för våra kunder, och för Micro Systemation.

Skräddarsydda lösningar

Vi är nu än mer fokuserade i bearbetningen av marknaden. Vi söker aktivt upp de stora företag som vi vet har behov av våra produkter och tjänster. De känner kanske inte till Micro Systemation som bolag, ofta är de ändå förtrogna med våra produkter.

Vi har idag flera pågående diskussioner med potentiella kunder som tidigare kommit i kontakt med SoftGSM. De har god kunskap om vad produkten kan tillföra. När de nu får bättre kunskap om Micro Systemation och hur vi arbetar öppnar sig nya affärsmöjligheter för oss och än bättre lösningar kan bli verklighet för kunderna.

Konsultdelen är strategiskt viktig för att kunna göra våra produkter – både befintliga och framtida – riktigt konkurrenskraftiga. Det är i våra unika uppdrag för enskilda kunder grunden för produkter uppstår. Ser vi en stor efterfrågan på angränsande lösningar kan vi utveckla en lösning till en produkt och finna en större marknad. Så uppstod SoftGSM, SoftNET likaså.

Omvänt kan vi förädla våra produkter genom att bygga in komponenter från dem direkt hos användarna eller låta innesluta dem i produkter från andra tillverkare inom data och telekom.

Genom vår förmåga att skapa skräddarsydda lösningar med avancerad teknik ger vi varje kund exakt den lösning de behöver. Där utnyttjar vi vår stora kompetens inom området.

Certifiering ger affärer

Vi ska vara bäst på att göra tekniken enkel. Vi skapar omedelbar lönsamhet för våra kunder. Vi skapar dessutom affärer som ger lönsamhet direkt i den egna verksamheten.

För att komma dit arbetar vi med att hålla hög kvalitet i hela kedjan. Vi har hög kompetens i utvecklingsledet, med såväl djup som bredd inom teknikområdet GSM. Vi har också en beprövad hög kvalitet och tillförlitlighet inom området mobil datakommunikation där våra produkter SoftGSM och SoftNET visar vår prestanda. Så har till exempel SoftGSM på nytt blivit godkänd av Microsoft. Genom att SoftGSM har genomgått flera certifieringar hos Microsoft har även detta blivit en tillgång, inte bara som kvalitetsbevis för produkten. Vi vet vad som krävs för att komma igenom det nälsöga många vill passera.

För att garantera kvalitet är vi också noga med att välja rätt partners för distribution av våra produkter. SoftGSM säljs genom större distributörer och i avtal som är slutna direkt mellan bolaget och kunden/slutanvändaren. Där kan vi garantera säkra leveranser och där får vi kontroll över resultatet. Så blir vi professionella i alla led.

Joel Bollö, VD

Ledande inom kommunikation

Micro Systemation skapar lönsamhet genom att utveckla och förädla produkter och tjänster inom mobil datakommunikation. Professionella användare är våra kunder. Ledstjärnan för Micro Systemation är att göra tekniken enkel.

Världen rör sig. Människor förflyttar sig. Ibland vill vi agera på distans, utan att förflytta oss själva. Micro Systemation och våra produkter erbjuder möjligheten att verka oberoende av tid och plats. Vi levererar säkra och stabila lösningar för att överföra information och data mellan människor och maskiner.

Affärsidén för Micro Systemation är densamma idag som 1984 när företaget startades – utveckling och kommersialisering av produkter och tjänster inom datakommunikation.

Företag går före

Den ökade rörligheten bland människor påverkar utvecklingen inom kommunikationsområdet. Det som driver utvecklingen är framför allt att vi vill vara nåbara och ha tillgång till information, affärssystem och hemmabasens stödfunktioner var vi än befinner oss. Det gäller i arbete så väl som på fritiden.

Trådlösa tjänster erbjuds i snart sagt alla dataapplikationer. Därifrån har det varit svårt att komma till verklig frihet för att flytta information snarare än människor. Micro Systemations produkter och tjänster fyller här ett stort behov.

Det är i företagssegmentet vi har våra kunder. Där finns professionella användare som har stora behov av att kunna röra sig fritt, hämta och lämna information, oberoende av tid och plats.

För dem är det kritiskt att kombinationen mobil telefoni och datakommunikation fungerar. Många av de lösningar som tillverkarna av data- eller teleutrustning erbjuder är instabila eller krångliga. Micro Systemations produkter är unika i den bemärkelsen att de på ett säkert sätt kan förena dessa två världar. Vi ger företag, dess medarbetare och kunder möjligheten att upprätthålla en effektiv användning av mobil datakommunikation.

Enkelhet säljer

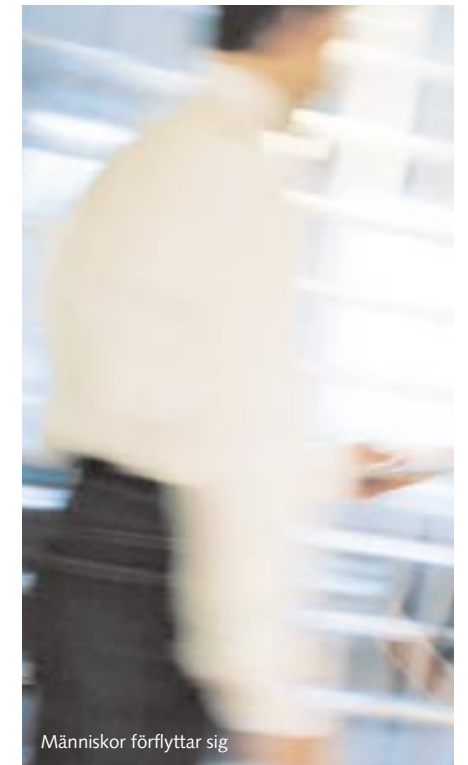
Genom vår konsultverksamhet ligger Micro Systemation i fas med kundernas utveckling. Där känner vi av vilka behov de mobila användarna har och vilka problem vi kan lösa åt dem där det idag saknas relevanta produkter eller tjänster.

Våra utvecklare hör till landets mest kompetenta inom GSM-tekniken. Med djup och gedigen erfarenhet inom GSM-protokollet och Microsofts plattformar samt kunskap om mobiltelefonernas funktionssätt kommer vi att fortsatt leverera kvalificerade lösningar i kunduppdrag. Om det finns en större efterfrågan på dessa lösningar utvecklar vi dem vidare till produkter eller tjänster, för att sedan marknadsföra dem.

Micro Systemation har en stabil ställning på marknaden för mobil datakommunikation. I såväl kunduppdrag som i våra produkter gör vi det komplicerade enkelt. Och enkelheten är vad användarna uppskattar.

Den som gör komplex teknik enkel och erbjuder stabila helhetslösningar kommer att finnas kvar på marknaden.

Micro Systemation ska vara ledande som leverantör av produkter och lösningar inom mobil kommunikation.



Människor förflyttar sig

Viktig plats i mobil värld

Micro Systemation är starkare än någonsin inom sitt marknadssegment.

Genom att vidareutveckla de egna produkterna behåller vi positionen som teknikledande.

GSM-nätet fortsätter att växa och företagssegmentet är alltjämt vår viktigaste målgrupp.

Micro Systemation behåller teknikförsprånget genom den nya versionen SoftGSM NG. Med den får man en effektiv och säker länk för dataöverföring via mobiltelefonen. SoftGSM har funnits på marknaden i fyra år och visat att teknikinnehåll och utförande håller en hög kvalitet som ger säkerhet och funktionalitet åt användarna.

Teknikledande

SoftGSM NG kan förinstalleras utan att veta vilken telefon användare kommer att ha. Det ger en stor flexibilitet som ökar möjligheterna till kund Anpassning. Samtidigt sänker det supportkostnaderna väsentligt, eftersom mobiltelefoner byts ut oftare än datorer. SoftGSM NG är uppdaterad för GPRS och kompatibel med de vanligaste telefonmodeller som finns på marknaden. Den kan även fungera tillsammans med Bluetooth.

SoftGSM NG är certifierad av Microsoft®. Microsofts certifiering garanterar att produkterna fungerar problemfritt i Microsoft-miljön, liksom med alla andra produkter certifierade av Microsoft.

Vår andra produkt SoftNET har ännu större möjligheter att bana väg för mobil användning genom det enkla nätverksgränssnitt som strukturerar och formar alla tillgängliga modem och uppkopplingsätt. Så kan man skapa enhetliga strukturer för uppringning. Användaren behöver bara trycka på en knapp för att komma igång oavsett sett miljö.

Fjärranslutning allt vanligare

Mobilt arbete och maskin till maskin-sändningar (M2M) blir allt vanligare. Många företag ersätter tidigare stationära datorer med enbart

bärbara. Utvecklingen inom telefoni går åt samma håll – den fasta telefonen ersätts helt av den mobila. Det mobila och gränslösa arbetssättet är ingen fluga som snart kommer att gå över.

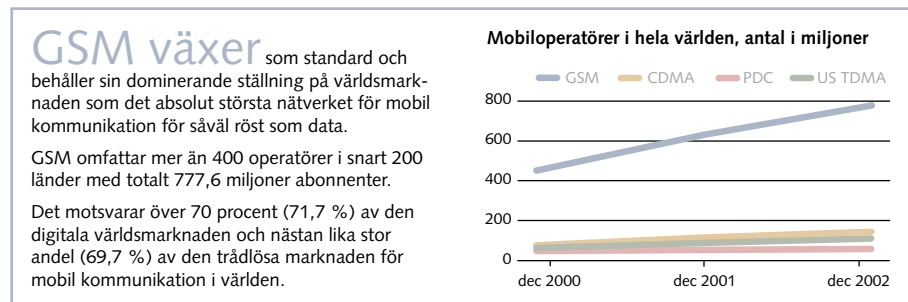
M2M innebär att maskiner och andra teknikenheter sänder signaler till datorer. Det kan vara mätstationer eller depåer som utrustas med trådlös teknik och ger möjlighet för periferin att kommunicerar med en central bas. En sådan teknikenhet kan då vara utrustad med SoftGSM för att skapa den trådlösa, stabila uppkoppling som krävs. Det sänker kostnaderna genom att rapporteringen ”sköter sig själv” och höjer flexibiliteten i systemen genom att man också kan styra dem från en central punkt.

Befintlig teknik överlägsen

Styrkan i GSM kommer att finnas kvar under många år framöver. Det är en befintlig teknik, vars barnsjukdomar är avklarade. GSM byggs hela tiden ut med hjälp av nya applikationer och utökade hastigheter tack vare fortsatt teknikutveckling inom området.

När 3G-näten som småningom finns på plats med infrastruktur och användare kommer Micro Systemation ha sin givna plats även där. 3G löser vissa problem – och nya uppstår. Tekniken kommer att vara minst lika komplex, liksom de omkringliggande verktygen – telefoner, datorer etc – som idag.

Micro Systemation fortsätter att skapa lösningar som gör tekniken stabil och enkel att använda. Vår utveckling och problemlösning ligger hela tiden i linje med kundernas behov. Därmed befinner vi oss alltid i takt med senaste teknik med möjlighet att skapa banbrytande lösningar som sätter nya standards inom GSM-området.



Källa: EMC World Cellular base

Enkelt och säkert

Det är nu enklare än någonsin att komma igång som mobil användare med SoftGSM.

Den nya versionen SoftGSM NG ger ökad funktionalitet, med bibehållen smidighet.

Med ett generellt gränssnitt fungerar den för de vanligaste GSM-telefonerna på marknaden.

Med SoftGSM NG (Next Generation) behåller vi vår ledande position och erbjuder ett enkelt och säkert sätt att arbeta mobilt med överföring av data.

SoftGSM låter mobiltelefonen att vara länken till Internet och arbetet. Därmed kan du nå företagets servrar och e-post från vilken plats som helst på jorden där GSM-nätet har täckning.

Många av våra kunder, främst större företag, låter förinstallera SoftGSM. Därmed är alla förberedda för mobil kommunikation. Eftersom man byter telefon oftare än dator är det ett enkelt sätt att hålla nere underhållskostnaderna. Istället för att göra nya installationer i en gammal dator, byter man helt enkelt kabel eller uppdaterar mjukvaran. SoftGSM NG är utrustad med ett gränssnitt som gör den totalt oberoende av vilken GSM-telefon den ska användas tillsammans med.

En ny generation

Det geniala i SoftGSM är att mjukvaran tar hand om det som är komplicerat och gör det enkelt för användaren.

SoftGSM NG har all funktion i mjukvaran och kan verka med eller utan kabel. Det betyder att SoftGSM nu är anpassad för att fungera i helt öppna miljöer om man önskar använda Bluetooth eller IR för överföring mellan till exempel dator och telefon. SoftGSM NG i öppen version säljs endast på licens.

SoftGSM stöder de flesta mobiltelefoner

Mobiltelefoner	Modell
Ericsson	318, 388, 628, 688, 768, 788, 788e, 868, 888, T10, T18, A1018, R250Pro, T20, T28, T29, T28W, R310, A2618, R320, R380, R520*, T39*, T65*, T68*, T68i*, P800
Nokia	5110, 5130, 5146, 5190, 6110, 6130, 6150, 6190, 7110, 7190, 6210*, 6250, 6310*, 6310i*, NK402, NK702
Siemens	S10, S10 Active, E10D, Sony CMD-X2000, S25, S35, C35i, M35, SL45, S45, ME45
Motorola	L7082, L7089, P7382, P7389, T250, V3682, V3688, V3690, V50, T260, P7389i, Accompli A008



SoftGSM NG har ökad funktionalitet och har flera konkurrenskraftiga applikationer:

- Du kommer snabbt igång tack vare mycket enkel konfiguration.
- En ”dialer” ingår som väljer den nätverksanslutning som är mest lämplig för varje tillfälle.
- Förflyttning mellan olika anslutningar, till exempel GPRS eller HSCSD, sker utan märkbart avbrott, oavsett plats.
- Möjlighet att utnyttja de externa programvaror som ingår i telefoner från Ericsson, Siemens och Motorola, till exempel för att uppdatera kalendern eller använda adressbok och kontaktlistor direkt i datorn.
- Avancerad SMS/Phonebook ingår för smidig hantering av telefonlistor och SMS-meddelande.

SoftGSM NG är certifierad av Microsoft®

SoftGSM NG har godkänts av Microsoft® Windows Logo Program Qualification Service.

Microsofts certifieringsprogram säkerställer att drivrutinerna inte orsakar några konflikter vare sig med Windows eller andra certifierade drivrutiner. Användarna av de godkända produkterna kan se fram emot en problemfri datormiljö. En certifierad produkt fungerar tillsammans med Windows operativsystem liksom med alla andra produkter som är certifierade av Microsoft.

Det blir allt viktigare för stora företag och organisationer att hålla nere kostnader för stöd och underhåll, varför allt fler kräver certifierade produkter som standard. För Micro Systemation är det en styrka att kunna erbjuda våra kunder ett GSM-modem som är godkänt av Microsoft. Det ger trygghet för alla användare. Det är också ett bevis för att våra produkter håller hög kvalitet.

Nära samarbete gör kunden nöjd

Micro Systemation arbetar med distributörer för att förse återförsäljare och slutkunder med produkter. Distributörerna är nogt utvalda för att täcka rätt segment av marknaden inom sin region. De ska också ha ett produktsortiment som matchar SoftGSM och SoftNET. MCOM har det.



MCOM är ett ungt bolag som snabbt nått framgång i Norge. Bakom framgången ligger strategin att hålla lager och distribuera tillbehör till data- och telekomutrustning för mobilt bruk. Det senaste året näst intill fördubblades omsättningen, trots nedgången på telekomområdet. MCOM är distributör för Micro Systemation i Norge. Samarbetet har blivit en fullträff, för båda parter.

– Vill vi fånga in produkter som ligger tidigt i livscykeln och som fortsätter att utvecklas. Vi arbetar bara med tillbehör till bärbara datorer och andra handhållna enheter.

Det berättar Christian Eyde, försäljningschef och delägare i MCOM. Han anser att samarbetet med Micro Systemation har blivit mycket lyckat, för båda parter. Han uppskattar att Micro Systemations del av årsomsättningen är hela 10 procent. Han säger också att de väljer ut produkter som är absolut bäst på sina områden.

– SoftGSM och andra produkter från Micro Systemation passar väl in hos oss. Produkterna är enkla och stabila att använda, samtidigt som de är tekniskt långt framme.

– Viktigt för oss är också att Micro Systemation snabbt uppdaterar både mjuk- och hårdvara när det kommer nya telefoner på marknaden. Då kan vi alltid leverera aktuella varor till våra kunder och återförsäljare.

Lägre kostnader för support

MCOM är en distributör som förser slutkund eller återförsäljare med den utrustning de behöver inom mobil kommunikation. En typisk kund för MCOM är en systemintegratör som arbetar på uppdrag av ett större företag och konstruerar en datormiljö med såväl stationära som mobila lösningar.

En stor kund för MCOM är Aftenposten, som hanteras av återförsäljare till MCOM. På Aftenposten finns många mobila användare som byter telefon ofta. Då är SoftGSM den bästa lösningen, anser Christian Eyde. Det är bara att uppdatera mjukvaran och fortsätta arbeta. Det minskar kostnaderna för support.

– Vi har ett väldigt nära samarbete med Micro Systemation. De deltar ofta i våra diskussioner med slutkunden. Vi litar på varandra och det är en styrka. Det är väldigt mycket värt i en förhandling att producenten själv kommer ut och visar produkten. Då får kunden svar på alla frågor och ett större förtroende för leverantören.

– Micro Systemation har förstått värdet av en distributör. Vi håller aktuella versioner av produkterna i lager, vi har ett varuhanteringsystem där våra kunder kan följa sina order och veta exakt hur leveranserna ligger i tiden.

– Vi har också ett rykte i Norge att stå för kvaliteten. Det får Micro Systemation en del av genom att samarbeta med oss, avslutar Christian Eyde.

Just connect!

Nu är det praktiskt möjligt att lämna kontoret och fortsatt vara uppkopplad till Internet, utan omkopplingar. Med SoftNET kan du röra dig mellan olika miljöer med full tillgänglighet, oberoende av anslutning och utan avbrott.

SoftNET är ett verktyg som ger möjlighet att skapa regler för uppringning, oavsett med vilket modem eller i vilken miljö datorn ska arbeta. Med hjälp av SoftNET konfigureras alla modem som finns tillgängliga och de för varje modem tillgängliga uppkopplingsätten. Användaren behöver sedan bara trycka på en knapp för att komma igång – just connect!

Datorn kopplar sedan upp och ner utan att användaren behöver avbryta sitt arbete. Som användare behöver du inte störas av nya uppkopplingar eller minnas koder och vägar för uppkoppling. Allt sker trådlöst och sömlöst.

Underlättar teknikbyte

SoftNET kan underlätta övergången från dagens teknologi till den kommande tredje generationens nät. I takt med att hastigheten i näten höjs och andra tekniker introduceras ökar komplexiteten för användaren. För den vanlige användaren, som inte själv tillhör IT-avdelningen, blir det näst intill omöjligt att få igång kommunikationen mellan sin klient (datorn) och tjänsten (nätet eller e-post). SoftNET löser det och andra problem åt de mobila användarna. För IT-avdelning minskar behovet av utbildning och support.

Nästa steg mot 3G innebär att än mer komplicerad teknik ska överkommas i strävan efter mobilitet. De bekymmer som kan uppstå för vanliga användare kommer SoftNET fortsatt att överbrygga.

Mervärde för andra

SoftNET är en produkt som i stor utsträckning kommer att vara integrerad i annan hårdvara. Därför kommer försäljningen i stor utsträckning att ske via hårdvaruleverantörer av till exempel bärbara och handhållna enheter, telefontillverkare och teleoperatörer. Ett licensförfarande kan kopplas till kontrakt för SoftNET.

För tillverkare av kommunikationsutrustning kommer det vara mycket intressant att genom SoftNET kunna erbjuda mervärde till sina produkter.

Ett exempel är att Micro Systemation utvecklat en speciell version av SoftNET, som är anpassad att fungera tillsammans med de PC-kort (GC75) som SonyEricsson lanserat.

SoftNET består av tre komponenter:

- Konfiguratoren formar och strukturerar de tjänster som man har tillgång till via kommunikationsenheten, till exempel GPRS-telefonen, och nätverksoperatören.
- Adaptern skapar ett nätverksgränssnitt mellan modem och dator som ger användaren intrycket av att alltid vara uppkopplad via ett nätverkskort.
- Switchen sköter bytet mellan olika anslutningsformer, till exempel mellan GPRS och WLAN. Tillsammans med adaptern gör switchen anslutningarna sömlösa.

SoftNETs uppbyggnad av tre oberoende produkter gör det möjligt att sälja dem paketerade tillsammans eller separat. En nätverksoperatör kan mycket väl tänkas förse kunderna med konfiguratoren och därmed sänka kostnaderna för support-samtal. En telefontillverkare kan låta innesluta adaptern i hårdvaran för att underlätta överföring av data.

Det är ytterligare exempel på hur Micro Systemation skapar värde med sina produkter och tjänster. Vi samarbetar gärna med andra och låter våra lösningar vara inneslutna eller knutna till andras produkter eftersom det gynnar oss lika mycket som andra. Framför allt skapar vi värde åt de mobila användarna.



Med SoftNET blir den trådlösa tillvaron också sömlös. Du kan röra dig fritt mellan olika miljöer utan avbrott.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Micro Systemation AB, org.nr. 556244-3050, får härmed avge redovisning för verksamhetsåret 2002.

Verksamhet

Micro Systemation AB bedriver produktutveckling och marknadsföring av mjukvarulösningar inom området mobil datakommunikation samt därtill hörande konsultverksamhet.

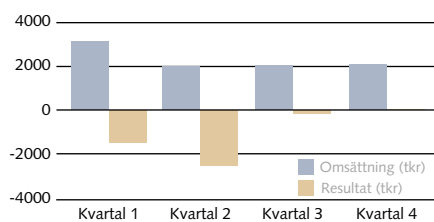
Micro Systemation startades 1984. Nuvarande styrelseordföranden Henrik Tjernberg har funnits i företaget sedan 1985. Från 1986 fram till 2002 var Henrik Tjernberg VD för Micro Systemation.

I juli 1998 levererades för första gången den helt egenutvecklade produkten SoftGSM, ett mjukvarumodem för kommunikation inom GSM-systemet. 2002 lanserades den uppdaterade versionen SoftGSM NG, med ett gränssnitt som fungerar för alla telefoner och handhållna enheter.

Våren 2001 lanserades nästa egenutvecklade produkt SoftNET. SoftNET är ett generellt nätverksgränssnitt som väljer anslutning åt användaren även när man förflyttar sig mellan olika miljöer. Omkopplingen sker utan märkbart avbrott.

Viktiga händelser 2002

Micro Systemation har under året genomfört det besparingsprogram som annonserades i slutet av 2001, med en minskad personalstyrka och reducerade kostnader för underkonsulter. Det fjärde kvartalet 2002 gav ett litet överskott. Inför 2003 har efter förhandling en anpassning av lokalytan kunnat skett vilket halverar hyreskostnaden framöver.



Ägarstruktur

	Antal aktier 2002-12-31	Därv antal A-aktier	Därv antal B-aktier	Andel av kapital 2002-12-31	Andel röster %
Henrik Tjernberg	1.945.522	1.562.250	383.272	43,9%	72,2%
Örjan Gatu	530.706	407.750	122.956	12,0%	19,0%
Jan-Olof Backman	60.000	0	60.000	1,4%	0,3%
Hans Bjerner	50.120	0	50.120	1,1%	0,2%
Joel Bollö	1.520	0	1.520	0,03%	0%
Övriga ägare, 597 st	1.842.132		1.842.132	41,6%	8,3%
Totalt	4.430.000	1.970.000	2.460.000	100%	100%

Den uppdaterade versionen SoftGSM NG (Next Generation) började levereras i september.

Produktionen av mjukvaran i SoftGSM har återtagits in i den egna verksamheten. Det sänker produktionskostnaden och ökar leveranssäkerheten.

En ny produkt lanserades på den svenska marknaden under tredje kvartalet "SoftNET för GC75". Det är en smart "dialer" som är knuten till SonyEricssons GPRS/GSM-kort.

SoftGSM NG certifierades i december av Microsoft®.

Under sista kvartalet såldes en nedskrivna fordran för 0,5 Mkr.

Byte av revisor har skett under året.

Personal

Micro Systemation minskade personalstyrkan under 2002 till fem anställda, samtliga män. Därutöver är två konsulter knutna till bolaget på heltid.

Styrelsen och VD

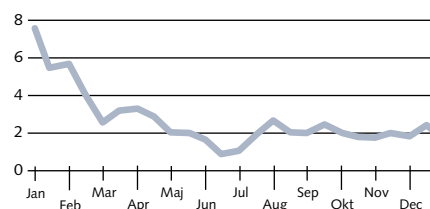
Micro Systemations styrelse består av 4 personer. Styrelsen har under året haft 8 möten. Någon ekonomisk ersättning till styrelsen utgår ej.

Joel Bollö ersatte i juni Henrik Tjernberg som VD. Henrik Tjernberg övergick då till posten som arbetande styrelseordföranden för Micro Systemation. Tidigare ordförande Jan-Olof Backman fortsatte därefter som ordinarie ledamot av styrelsen.

Totalt har 681 563 kronor utbetalats som ersättning för VD:s arbete. Beloppet inkluderar skatter, resor, biltelefon och sociala avgifter. VD betalar själv eventuella pensionspremier. Några förbindelser eller andra förmåner förekommer ej.

Aktien

Micro Systemations B-aktie är sedan i december 1999 noterad på NGM Equity's aktielista.



Kursen för B-aktien har under 2002 legat på en stabil men låg nivå. Omsättningen har varit låg.

Optionsprogram

Det finns 60 000 optionsrätter i bolaget som tecknades i september 2000 av de anställda. B-aktiens nominella värde är 0,20 kr och teckningskursen är 80,40 kr.

Teckningsoptionerna ger rätt att teckna aktier under september månad 2002 och 2003. I övrigt finns inga utomstående optioner som kan resultera i en utspädning av aktiekapitalet. Inga teckningsrätter utnyttjades under 2002.

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under perioden uppgick till 9,5 Mkr. Resultatet efter finansiella poster var -4,041 Mkr och rörelseresultatet var -4,024 Mkr.

Finansiell ställning

Likvida medel uppgick vid utgången av året till 0,4 Mkr. Bolagets egna kapital uppgick till 1,9 Mkr och soliditeten var 44 %.

Finansiella risker

Finansiella risker kan i huvudsak delas upp i valutarisk, kreditrisk och ränterisk vilket kan ha en direkt påverkan på bolagets resultat- och balansräkning:

Kreditrisk

Micro Systemations kunder består av en stor andel internationella bolag. Micro Systemation har medvetet minskat kreditriskerna genom en översyn av samtliga avtal som gjorts under året. Micro Systemation agerar på en fri marknad med privata företag varför kreditrisken varierar från fall till fall men bedöms vara låg i majoriteten av affärerna.

Översikt (tkr)	2002	2001	1999/00*	1998/99	1997/98	1996/97
Nettoomsättning	9 509	15 712	28 396	8 289	1 577	3 300
Resultat efter finansiella poster	-4 041	-7 904	-6 295	-4 708	-330	20
Balansomslutning	4 342	9 205	18 849	7 910	4 296	2 843
Medelantal anställda	8	14	13	7	4	4

*perioden avser 18 månader

Valutarisk

De inkomna betalningsströmmarna sker huvudsakligen EURO och USD. Dessa valutor bedöms vara relativt stabila i förhållande till den svenska valutan. Utgående betalningsströmmar sker huvudsakligen i SEK. Valutarisken bedöms vara måttlig.

Ränterisk

Verksamheten finansieras till en del med ett lån från huvudägaren uppgående till 0,9 Mkr, till marknadsmässig ränta. Några övriga räntexponeringar föreligger inte.

Utdelning

Styrelsen i Micro Systemation AB föreslår bolagsstämman att utdelning för verksamhetsåret 2002 inte ska lämnas.

Förslag till behandling av vinst/förlust

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att balanserad förlust, 18 892 tkr jämte årets förlust, 4 041 tkr, tillsammans 22 933 tkr, överförs i ny räkning.

Beträffande resultatet, ställning och finansiering i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkning, kassaflödesanalys samt tilläggsupplysningar.

Kommande rapporter

Kvartalsrapport	16 april 2003
Halvårsrapport	21 augusti 2003
9-månadersrapport	16 oktober 2003
Bokslutsrapport	26 februari 2004

Rapporterna finns tillgängliga på Micro Systemations hemsida, www.msab.com, samma dag de publiceras.



Resultaträkning

Tkr	Not	2002-01-01 - 2002-12-31	2001-01-01 - 2001-12-31
RÖRELSENS INTÄKTER			
Nettoomsättning		8 853	15 572
Övriga rörelseintäkter	1	656	140
Summa		9 509	15 712
RÖRELSENS KOSTNADER			
Kostnad för sålda varor		-3 320	-4 050
Övriga externa kostnader	2, 3	-3 524	-9 093
Personalkostnader	4	-5 820	-9 294
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	5, 6	-869	-1 207
Summa		-13 533	-23 644
Rörelseresultat		-4 024	-7 932
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA INVESTERINGAR			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		9	89
Räntekostnader och liknande resultatposter		-26	-61
Summa		-17	28
Resultat efter finansiella poster		-4 041	-7 904
Resultat före skatt		-4 041	-7 904
ÅRETS RESULTAT		-4 041	-7 904

Balansräkning

Tkr	Not	2002-12-31	2001-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Balanserade utgifter för FoU och liknande arbeten	5	963	1 733
Summa		963	1 733
MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Inventarier, verktyg och installationer	6	537	625
Summa		537	625
Summa anläggningstillgångar		1 500	2 358
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
VARULAGER, FÖRNÖDENHETER MM			
Färdiga varor och handelsvaror		545	1 104
Summa varulager		545	1 104
KORTFRISTIGA FORDRINGAR			
Kundfordringar		1 597	1 875
Övriga fordringar		196	1 001
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		81	616
Summa kortfristiga fordringar		1 874	3 492
Kortfristiga placeringar		4	4
Kassa och bank	7	419	2 247
Summa omsättningstillgångar		2 842	6 847
SUMMA TILLGÅNGAR		4 342	9 205

Balansräkning

Tkr	Not	2002-12-31	2001-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL	8		
BUNDET EGET KAPITAL			
Aktiekapital (4 430 000 aktier á nom 0,20 kr)		886	886
Överkursfond		23 945	23 693
Reservfond		12	12
Summa		24 843	24 591
FRITT EGET KAPITAL			
Balanserat resultat		-18 892	-10 988
Årets resultat		-4 041	-7 904
Summa		-22 933	-18 892
Summa eget kapital		1 910	5 699
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Andra långfristiga skulder	9	-	252
Summa långfristiga skulder		-	252
KORTFRISTIGA SKULDER			
Leverantörsskulder		838	1 361
Övriga skulder		997	492
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	10	597	1 401
Summa kortfristiga skulder		2 432	3 254
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		4 342	9 205
STÄLLDA SÄKERHETER OCH ANSVARFÖRBINDELSER			
PANTER OCH SÄKERHETER FÖR EGNA SKULDER			
Företagsinteckningar		1 500	2 000
Summa		1 500	2 000
Ansvarförbindelser		Inga	Inga

Kassaflödesanalys

Tkr	2002-01-01 - 2002-12-31	2001-01-01 - 2001-12-31
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		
Resultat efter finansiella poster	-4 041	-7 904
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	880	1 330
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-3 161	-6 574
Förändringar i rörelsekapital		
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager	559	24
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	1 618	7 440
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-823	-1 740
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 807	- 850
INVESTERINGSVERKSAMHETEN		
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-21	-418
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-21	-418
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-
Årets kassaflöde	-1 828	-1 268
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS BÖRJAN	2 247	3 515
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	419	2 247
NYCKELTAL		
Soliditet, % ¹⁾	44,0%	61,9%
Antal aktier vid periodens utgång	4 430 000	4 430 000
Resultat per aktie, SEK	-0,91	-1,78
Eget kapital per aktie, SEK	0,43	1,29

1) Eget kapital i förhållande till summa tillgångar

Tilläggsupplysningar och noter

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Belopp i kkr om inget annat anges

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Redovisningsrådets rekommendationer.

Värderingsprinciper m m

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Kostnader för forskning och utveckling

Utgifter för egen forskning och utveckling kostnadsförs allt eftersom de uppstår.

Utvecklingskostnader för Soft GSM som uppstod under 1997-1998 har aktiverats med en beräknad livslängd på 5 år.

Skatt

Företaget tillämpar Redovisningsrådets rekommendation RR 9 Inkomstskatter. Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

Uppskjutna skattefordringar i avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Varulager

Varulagret, värderat enligt Redovisningsrådets rekommendation nr 2, är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet enligt först in- först ut- principen, respektive verkligt värde. Därvid har inkuransrisk beaktats. I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och skälig andel av indirekta kostnader.

Fordringar

Fordringar har efter individuell värdering upptagits till belopp varmed de beräknas inflyta.

Avskrivningsprinciper för anläggningstillgångar

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med beräknat restvärde och avskrivning sker över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Nedskrivning sker vid bestående värdenedgång.

Följande avskrivningsprocent har tillämpats, varvid hänsyn tagits till innehavstiden för under året förvärvade och avyttrade tillgångar.

Anläggningstillgångar	% per år
Materiella anläggningstillgångar:	
-Inventarier, verktyg och installationer	20

Avskrivningar på balanserade utgifter för FoU och liknande arbeten har skett enligt plan över fem år.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation nr 8. Kursdifferenser på rörelsefordringar och rörelseskulder ingår i rörelse-resultatet, medan differenser på finansiella fordringar och skulder redovisas bland finansiella poster.

NOT 1 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

	2002	2001
Varav återvunna/sålda kundförluster	510	-
Övriga rörelseintäkter	146	140
Summa	656	140

NOT 2 ARVODE OCH KOSTNADERSÄTTNING TILL REVISORER

	2002	2001
<i>Aquila Revision HB</i>		
Revisionsarvode	65	
Övriga uppdrag	35	
<i>Ernst & Young AB</i>		
Revisionsarvode		65
Övriga uppdrag		-
Summa	100	65

NOT 3 VALUTAKURSDIFFERENSER SOM PÅVERKAT RESULTATET

	2002	2001
Valutakursdifferenser som påverkat rörelseresultatet	-82	433
Summa	-82	433

NOT 4 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

MEDELANTALET ANSTÄLLDA

	2002	2001
Män	7	11
Kvinnor	1	4
Summa	8	15

LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR OCH SOCIALA KOSTNADER

	2002	2001
<i>Löner och andra ersättningar:</i>		
Styrelse och verkställande direktör	682 ¹⁾	795
Övriga anställda	2 429	4 108
Totala löner och ersättningar	3 111	4 903

Inga pensionskostnader har utbetalats till VD under året. Inga pensionsutfästelser till VD föreligger. VD har ingen uppsägningstid.

	2002	2001
Sociala avgifter enligt lag och avtal	899	1 602
<i>Pensionskostnader</i>		
Styrelse och verkställande direktör	-	137
Övriga anställda	255	363
Totalt	4 868	7 005

1) Varav 597 tkr avser bruttoersättning, inklusive sociala avgifter och andra direkta kostnader.

NOT 5 BALANSERADE UTGIFTER FÖR FOU M M

	2002	2001
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	3 851	3 851
Summa	3 851	3 851
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-2 118	-1 348
-Årets avskrivning enligt plan	-770	-770
Summa	-2 888	-2 118
Redovisat värde vid årets slut	963	1 733

NOT 6 INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

	2002	2001
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	2 193	1 970
-Nyanskaffningar	21	418
-Avyttringar och utrangeringar	-656	-195
Summa	1 558	2 193
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-1 568	-1 202
-Avyttringar och utrangeringar	645	71
-Årets avskrivning enligt plan	-98	-437
Summa	-1 021	-1 568
Redovisat värde vid årets slut	537	625

NOT 7 CHECKRÄKNINGSKREDIT

	2002	2001
Beviljad kreditlimit	-	2 000
Outnyttjad del	-	2 000
Utnyttjat kreditbelopp	-	0

STÄLLDA SÄKERHETER TILL KREDITINSTITUT

	2002	2001
Företagsinteckningar	-	2 000
Summa	-	2 000

NOT 8 EGET KAPITAL

	Aktiekapital	Överkursfond	Reservfond	Balanserat resultat	Årets resultat
<i>Årets förändringar av eget kapital</i>					
Belopp vid årets ingång	886	23 693	12	-10 988	-7 904
Erlagda premier för optioner		252			
Disposition av föregående års resultat				-7 904	7 904
Balanseras i ny räkning					-4 041
Årets resultat					
Belopp vid årets utgång	886	23 945	12	-18 892	-4 041

NOT 9 ÖVRIGA SKULDER, LÅNG- OCH KORTFRISTIGA

Föregående år redovisades en långfristig skuld avseende premier för teckningsoptioner utgivna till personalen 2000, uppgående till 252 tkr. Då beloppet representerar betalning för optionerna och ej kan återkrävas, har det omförts till bundna reserver i årets bokslut, se not 8.

NOT 10 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	2002	2001
Upplupna semesterlöner och sociala avgifter	233	603
Löneskatt på pensionskostnader	58	121
Övriga upplupna kostnader	306	677
Summa	597	1 401

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Micro Systemation AB
Org nr 556244-3050

Jag har granskat årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Micro Systemation AB för räkenskapsåret 2002. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen. Mitt ansvar är att uttala mig om årsredovisningen och förvaltningen på grundval av min revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionsd i Sverige. Det innebär att jag planerat och genomfört revisionen för att i rimlig grad försäkra mig om att årsredovisningen inte innehåller väsentliga fel. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma den samlade informationen i årsredovisningen. Som underlag för mitt uttalande om ansvarsfrihet har jag granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Jag har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Jag anser att min revision ger mig rimlig grund för mina uttalanden nedan.

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger därmed en rättvisande bild av bolagets resultat och ställning i enlighet med god redovisningsd i Sverige.

Jag tillstyrker att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen, behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm den 21 februari 2003

Eva Jansa
Auktoriserad revisor

Styrelseinformation



Henrik Tjernberg, Styrelsens ordförande sedan juni 2002
Född 1960
Huvudsysselsättning: Arbetande styrelseordförande
Aktieinnehav i Micro Systemation AB
1 562 250 A-aktier 383.272 B-aktier samt
22 000 optionsrätter



Örjan Gatu, Styrelseledamot
Född 1971
Ledamot sedan 1999
Huvudsysselsättning: Utvecklare hos Micro Systemation AB
Aktieinnehav i Micro Systemation AB
407 750 A-aktier, 122 956 B-aktier samt
5000 optionsrätter



Jan Klingspor
Född 1966
Ledamot sedan 1998
Huvudsysselsättning: Corporate Finance
Aktieinnehav i Micro Systemation AB
1.680 B-aktier



Jan-Olof Backman
Född 1961
Styrelseledamot sedan juni 2002
Huvudsysselsättning: Egen företagare
Andra uppdrag: Styrelseledamot i Fierfly AB,
Clavister AB, Prodacapo AB
Aktieinnehav i Micro Systemation AB:
60.000 B-aktier



Joel Bollö
Född 1968
Huvudsysselsättning: Verkställande Direktör
i Micro Systemation AB
Aktieinnehav i Micro Systemation AB:
1.520 B-aktier

Revisor

Eva Jansa, auktoriserad revisor
Född 1962
Aquila Revision